

Услуги от общ интерес (SGI)

Въпроси и отговори на разбираем български език

Call 2021TC16IPCB007-2025-6 | Неофициална практическа адаптация на официалния Q&A

Важно: Това не е официален превод. Въпросите и отговорите са съкратени и преформулирани за по-лесно разбиране, без да се променя смисълът на официалните разяснения. При разминаване или съмнение се прилагат официалният Q&A, Насоките за кандидатстване и останалите документи по поканата.

Бележка за номерацията: номерата по-долу са добавени от Knowledge Hub за по-лесна навигация и следват реда на въпросите в официалния файл.

Бърз ориентир

Тема	Въпроси
Индикатори и бюджет	1, 13-15
PPC, софтуер и пазарни анализи	2-5, 10
Инвестиции и документи	6-7, 16
Партньори и проектни идеи	8-9
Подаръци, приходи и принцип „без печалба“	11-12

Въпрос 1 • Индикатори и бюджет

Може ли Управляващият орган да коригира броя на потребителите в Service Impact Index?

Кратък отговор: Да. Ако посоченият брой крайни потребители изглежда нереалистично висок или твърде нисък, Управляващият орган може да го коригира в двете посоки. Целта е стойностите да бъдат реалистични, ефективни и съобразени с принципите за добро финансово управление.

Въпрос 2 • PPC и разходи

Какъв е размерът на разходите за подготовка на проекта (PPC) и как се разпределят?

Кратък отговор: Ако проектът включва планирани разходи по BC5 и/или BC6, PPC е до 12 000 евро за проект. За останалите проекти PPC е фиксиран на 2 500 евро. Цялата сума се залага в бюджета на Lead Partner. Разпределението между партньорите трябва да е справедливо и да бъде описано в Project Partnership Agreement. PPC може да покрива консултации, техническа документация, подготовка на формуляра, преводи, такси и други необходими разходи за подаване и договаряне.

Въпрос 3 • РРС и разходи

В коя бюджетна категория се включва разработването на софтуер?

Кратък отговор: Зависи как се възлага. Ако се възлага самостоятелно разработване на приложение, платформа или друг софтуер като услуга, разходът е по ВС4 „Външна експертиза и услуги“. Ако софтуерът е част от обща доставка с хардуер/оборудване, целият договор се третира като доставка и се включва в ВС6 „Equipment/Supply“. В Application Form трябва ясно да е описано какво точно се купува или разработва.

Въпрос 4 • РРС и разходи

Кога РРС е 2 500 евро и кога може да е до 12 000 евро при подготовка на технически спецификации?

Кратък отговор: Размерът зависи от това за какво са техническите спецификации. Ако са за продукт/услуга по ВС4, РРС е 2 500 евро. Ако са свързани с инвестиции по ВС5 и/или ВС6, РРС може да бъде до 12 000 евро. Самото разработване на детайлните технически спецификации по време на изпълнението е дейност по ВС4; при кандидатстване е достатъчно начално пазарно проучване.

Въпрос 5 • РРС и разходи

Какво пазарно проучване е нужно за планирани доставки?

Кратък отговор: Обичайно се представят поне 3 поискани сравними оферти от независими доставчици, придружени от еднакво запитване и, когато е възможно, интернет препратки. За българските партньори е допустима алтернатива с поне 3 извлечения от национални/ЕС системи за обществени поръчки за сходни доставки с еднакви технически характеристики. Бюджетът се основава на средната стойност. При високоспециализирано оборудване и липса на достатъчно доставчици може да се използва историческа информация от сходни договори.

Въпрос 6 • Инвестиции и документи

Какви екологични и водни документи се изискват при инвестиция?

Кратък отговор: Проверката е на два етапа. Първо: ако ОВОС не се изисква, се представя писмо от компетентния орган; ако се изисква - одобреният документ по ОВОС. Второ: документ от Басейнова дирекция се изисква само когато резултатът от първия етап налага такова съгласуване. За българските партньори тогава се добавя и обяснителна записка за мерките за предотвратяване на замърсяване на водите при аварийни ситуации.

Въпрос 7 • Инвестиции и документи

Какъв проектен документ е нужен, ако има инфраструктура?

Кратък отговор: Официалният Q&A посочва, че при планирана инфраструктура кандидатите трябва да представят одобрен Detailed Works Design - „Работен проект“ за България / PGD за Сърбия.

Въпрос 8 • Партньори и проектна идея

Може ли партньор да бъде регистриран извън програмния регион?

Кратък отговор: По правило партньорите трябва да са регистрирани и активно действащи в програмната територия поне 3 години преди кандидатстването. Има изключения за определени национални/регионални публични органи и структури на централната администрация. Партньор извън програмния регион може да бъде допустим само ако е в България или Сърбия, носи ясна добавена стойност и изпълнява дейностите си в трансграничната територия. Участието е изключение и трябва добре да се обоснове.

Въпрос 9 • Партньори и проектна идея

Може ли проектът да развива нов модел за разделно събиране на отпадъци?

Кратък отговор: Да, такава идея може да попадне в обхвата на поканата, ако е съобразена с целите и правилата и кандидатите убедително покажат как предложените дейности водят до очакваните резултати и индикатори. Изрично извън обхвата на тази покана са инициативите за туризъм и превенция на горски пожари.

Въпрос 10 • PPC и разходи

Ако Lead Partner е от Сърбия, намалява ли се с 15% PPC делът на български партньор?

Кратък отговор: Не. Сръбският Lead Partner трябва да прехвърли 100% от договорения PPC дял на българския партньор. Сръбското 15% съфинансиране не намалява дела на българския партньор. Цялата PPC сума се залага при Lead Partner, а разпределението между партньорите се записва в Project Partnership Agreement.

Въпрос 11 • Други важни уточнения

Допустими ли са подаръци или награди за конкурси?

Кратък отговор: По правило подаръците са недопустими. Промоционални артикули могат да бъдат допустими, ако имат ясно комуникационно предназначение и са част от допустима услуга за събитие, обучение или информационна дейност. Награди за конкурс също могат да бъдат допустими, ако конкурсът е пряко свързан с целите на проекта и се провежда чрез прозрачна и документирана процедура.

Въпрос 12 • Други важни уточнения

Какво означава „неикономическа услуга от общ интерес“ и как се третират приходите?

Кратък отговор: Услугата трябва да е насочена към обществена полза - достъпност, качество, безопасност и ефективност - а не към търговска печалба. Възможни са инцидентни приходи, например символични такси, но те трябва да подпомагат самата услуга. За проектите се прилага принципът „без печалба“: грантът плюс пряко генерираните приходи не трябва да надвишават допустимите разходи. Приходите по време на изпълнението се наблюдават и отчитат и могат да намалят окончателното плащане. Официалният Q&A изрично посочва изключение за НПО по чл. 195(3)(с) от Регламент (ЕС) 2024/2509.

Въпрос 13 • Индикатори и бюджет

Има ли минимален бюджет за проект или за партньор?

Кратък отговор: Не. Няма определен минимален бюджет нито за проекта, нито за отделния партньор. Има обаче минимални изисквания към индикаторите: при бюджет под 500 000 евро трябва да има поне 1 пилотно действие (RCO84), 1 съвместно разработено решение (RCO116) и 1 възприето/разширено решение (RCR104). При бюджет от 500 000 до 1 000 000 евро трябва да има повече от едно от тези действия/решения.

Въпрос 14 • Индикатори и бюджет

Как да се отчете бъдещо поскъпване на строителството и доставките?

Кратък отговор: За планирани строителни работи и доставки може да се приложи средният национален процент на инфлация за последните 3 години преди подаването. Максимално допустимото увеличение е 10%.

Въпрос 15 • Индикатори и бюджет

Колко време е предвидено за оценката и кога се очакват договорите?

Кратък отговор: По индикативния график в официалния Q&A оценката е била планирана за около 4 месеца след края на кандидатстването. Решенията за финансиране са били очаквани през декември 2025 - януари 2026 г., а подписването на договорите - през първото тримесечие на 2026 г. Това е историческият график, посочен в Q&A.

Въпрос 16 • Инвестиции и документи

Какво става, ако разрешението за строеж е изтекло?

Кратък отговор: При проект със строителни дейности разрешението за строеж трябва да бъде окончателно и валидно към датата на подаване. Изтекло разрешение за строеж не се приема.